	Plans d'actions		*Q4 2014*	*S1 2015*	*S2 2015*	*Total*	*Commentaires*
1	**Indicateurs et Reporting BFR**	●					*Fortement contributeur aux gains estimés sur les 3 cycles*
2	**Cash Flux**	●					
3	**Prévisions Clients**	●					
4	**Processus S&OP**	●					
5	**MPS Approvisionnement**	●					
6	**Optimisation Stocks AC / MP**	●	250 - 350	350 - 600	0 - 50	**600 - 1 000**	*Accent mis sur les AC*
7	**Optimisation Stocks PF**	●	150 - 200	125 - 175	125 - 175	**400 - 550**	*Actisoufre et Stocks 2012 inclus*
8	**Contractualisation et Renégociation Clients**	●		100 - 300	200 - 400	**300 - 700**	*2 à 4 jours de gains contractuels*
9	**Facturation Clients**	●		100 - 200	100 - 200	**200 - 400**	*1 à 2 jours de lead time*
10	**Recouvrement et Gestion des Litiges**	●	300 - 400	500 - 600	100 - 400	**900 - 1 400**	*10 à 14% d'encours échu cible*
11	**Référentiel et Règlement Fournisseurs**	●					*Prérequis au Reverse Factoring*
	TOTAL		**700 950**	**1 175 1 875**	**525 1 225**	**2 400 - 4 050**	
12	**Reverse Factoring**	●	*SOURCE DE FINANCEMENT COMPLEMENTAIRE*				*Analyse de faisabilité*

** Difficulté d'implémentation*